



**Arbeitsbeginn:** Ab sofort

**Standort:** 22041 Hamburg

---

### Deine Aufgaben - Deine Leidenschaft

#### Du liebst Menschen, Vertrieb und das Gesundheitswesen?

?????

Dann haben wir bei avanti genau die Stelle, die zu Dir passt.

Du verbindest Menschen, die wirklich wichtig sind: Kliniken, die dringend Unterstützung brauchen, und Fachkräfte, die einen Arbeitsplatz suchen, an dem sie ihre Wirkung entfalten können.

- **Aktiver Vertrieb:** Kundengewinnung, Ausbau bestehender Partnerschaften und professionelle Beratung im Health?Care? Umfeld
- **Disposition & Matching:** Einsatzplanung, Koordination und Betreuung von Fachkräften für Kliniken
- **Netzwerkaufbau & Betreuung** in der Region Düsseldorf und im Ruhrgebiet
- **Unterstützung des Recruiting-Teams** durch die Führung von Vorstellungsgesprächen
- Wöchentliche **Teammeetings in Köln**, sonst überwiegend im Raum Düsseldorf und Ruhrgebiet

### Das bringst Du mit

Du hast etwas im Gepäck, das man nicht lernen kann: ein echtes Gespür für Menschen und die Freude daran, Beziehungen aufzubauen. Außerdem bringst Du mit:

- Eine **kaufmännische oder vergleichbare Ausbildung**
- Erste **Vertriebs- oder Personaldienstleistungserfahrung** – wünschenswert, kein Muss
- Spaß an **Kommunikation, Netzwerken** und daran, ein Gebiet aufzubauen
- Eine verlässliche, strukturierte Arbeitsweise und den Wunsch, im Gesundheitswesen sinnstiftend zu arbeiten

### Warum avanti? Weil wir nicht nur reden, sondern machen:

Weil bei uns gilt: Wie besprochen, so gemacht!

- Verlässlich, ehrlich, hanseatisch direkt
- Immer auf Augenhöhe
- Sowie viele weitere Benefits!

### Wenn Du Lust hast, etwas zu bewegen – dann werde unser nächster Ava(n)tar.

Wir freuen uns auf Dich und über Deine Bewerbung: [www.avanti.jobs](http://www.avanti.jobs)

*Hinweis: Alle Stellenausschreibungen bei avanti GmbH richten sich stets an alle Menschen, gleich welchen Geschlechts. Die Auswahl der Bewerbenden erfolgt ausschließlich anhand von Qualifikationen.*

---