



Arbeitsbeginn: Ab sofort

Zeitmodell:

Standort: 50676 Köln

Du liebst Menschen, Vertrieb und das Gesundheitswesen?

Dann haben wir genau die Stelle, die zu Dir passt! Du baust Beziehungen zu Kliniken Deiner Region auf, verstehst deren Bedarf und sorgst dafür, dass Einsätze sauber laufen. Du koordinierst, steuerst und hältst die Fäden zusammen – so, dass sich Kunden und Mitarbeitende auf Dich verlassen können.

Wir sind die **avanti GmbH** – ein bundesweit tätiger Personaldienstleister mit Fokus auf Medizin. Unser Anspruch dabei: „**Wie besprochen, so gemacht.**“

Deine Mission

Du bist nah am Gesundheitsmarkt – bei Deinen Kunden, Mitarbeitenden und im Tagesgeschäft – und sorgst dafür, dass Vertrieb und Disposition ineinandergreifen.

- **Kunden gewinnen und entwickeln**
Du baust aktiv Kontakte zu Kliniken auf, erkennst Bedarfe frühzeitig und entwickelst bestehende Kundenbeziehungen weiter
- **Disposition im Griff**
Du planst Einsätze, koordinierst unsere Mitarbeitenden und sorgst dafür, dass alles verlässlich läuft – auch dann, wenn es mal kurzfristig wird
- **Verlässlicher Ansprechpartner**
Für Kunden wie für Deine Mitarbeitenden bist Du präsent, ansprechbar und lösungsorientiert
- **Qualität sichern**
Du führst Vorstellungsgespräche vor Ort, sorgst für den richtigen Eindruck und stellst sicher, dass fachlich und menschlich alles passt

Kurz gesagt: Du sorgst dafür, dass aus Bedarf funktionierende Einsätze werden.

Das bringst Du mit

Du hast etwas im Gepäck, das man nicht lernen kann: den Instinkt für Menschen und die Freude daran, Beziehungen aufzubauen und sowie

- Kaufmännischer Hintergrund – durch Ausbildung, Studium oder vergleichbare Praxis
- Erfahrung in der Personaldienstleistung wünschenswert, aber kein Muss
- Freude am Kundenkontakt, klare Kommunikation und ein gutes Gespür für Bedarfssituationen
- Organisationstalent und die Fähigkeit, auch bei Dynamik den Überblick zu behalten
- Du denkst nicht in Zuständigkeiten, sondern in Lösungen

Und ganz wichtig: Du weißt, wie man Menschen auf Augenhöhe begleitet – klar, verbindlich und mit Fingerspitzengefühl.

Telefon:

E-Mail: karriere@hohc.de

avanti

Personalberater (m/w/d) – Vertrieb und Disposition in Kliniken



Arbeitsbeginn: Ab sofort

Zeitmodell:

Standort: 50676 Köln

Warum avanti?

Weil bei uns gilt: Wie besprochen, so gemacht!

- **Gestaltungsspielraum:** kurze Wege, direkte Entscheidungen, wenig Bürokratie
- **Starker Rückhalt:** zentrales Recruiting-Team, HR, Finance und unsere Academy
- **Attraktive Rahmenbedingungen:** unbefristeter Vertrag, Gehaltspaket, bAV, VwL, Edenred
- **Flexibilität im Alltag:** frei an Heiligabend, Silvester und am Geburtstag, plus KiTa?Zuschuss
- **Mobilität & Gesundheit:** Deutschlandticket, Jobrad, Gesundheitsangebote (z. B. EGYM)
- **Ausstattung:** Firmenwagen, Laptop, Handy und alles, was Du für Deinen Job brauchst

Und vor allem: Ein Umfeld, in dem Verlässlichkeit zählt – im Wort und im Handeln.

Wenn Du Lust hast, etwas zu bewegen – dann werde unser nächster Ava(n)tar.

Wir freuen uns auf Dich und über Deine Bewerbung: www.avanti.jobs

Hinweis: Alle Stellenausschreibungen bei avanti GmbH richten sich stets an alle Menschen, gleich welchen Geschlechts (m/w/d). Die Auswahl der Bewerber (m/w/d) erfolgt ausschließlich anhand von Qualifikationen.

Telefon:

E-Mail: karriere@hohc.de